



## REPRÉSENTANT DES VENTES – GOLF

Le Groupe JLD - Laguë, concessionnaires autorisés John Deere, est reconnu comme étant chef de file dans le domaine de la vente (neuf et usagé) et le service d'équipements. Vous avez l'opportunité de travailler dans un environnement agréable et motivant, avec tous les défis qui s'offrent à vous! Nous sommes en affaires depuis plus de 60 ans, grâce à la compétence et à la motivation de nos 430 employés dans nos 16 succursales. L'entreprise connaît une forte progression de ses affaires, particulièrement depuis les 5 dernières années. C'est définitivement grâce à notre équipe expérimentée et passionnée du service à la clientèle, que l'entreprise renouvelle constamment la confiance de ses clients.

Nous sommes présentement à la recherche d'un nouveau représentant des ventes pour notre département golf. Ce poste peut être basé dans une de nos succursales de la Grande région de Montréal.

## NOUS VOUS OFFRONS

- Salaire de base + Commissions
- Une assurance collective après 3 mois d'ancienneté;
- Un REER avec une participation de l'employeur après 3 mois d'ancienneté;
- Voiture fournie par l'employeur (Changé à tous les 4 ans);
- Des vêtements de travail fournis par l'employeur;
- Des rabais corporatifs pour nos employés et pour votre famille;
- De la formation continue à nos employés offerte par notre formateur interne ainsi que par John Deere

## VOUS ADOREZ

- Représenter la compagnie auprès des clients existants ou futurs Golf, afin d'évaluer leur besoin et leur vendre l'équipement/ machinerie appropriés;
- Effectuer régulièrement des suivis de courtoisie avec les clients par le biais d'appel téléphonique ou de visite;
- Maintenir un registre de suivi de clientèle et ventes tel que défini par l'entreprise;
- Entretenir une relation privilégiée avec les clients existants dans le but de retenir leur clientèle;
- Développer le territoire assigné par le gérant des ventes afin d'augmenter la part de marché de l'entreprise et effectuer des ventes d'équipement/machinerie à de futurs clients;
- Effectuer des démonstrations aux clients;
- Compléter minutieusement tous les documents relatifs aux transactions de ventes;
- Mettre à jour de façon constante les connaissances des produits, des avantages et des caractéristiques de tout l'équipement/ machinerie vendu par la compagnie, en participant aux activités de formation John Deere;
- Se tenir informé des tendances du marché qui peuvent affecter les ventes présentes et futures;
- Respecter en tout temps les normes et politiques en matière de santé & sécurité au travail.

## VOUS POSSÉDEZ IDÉALEMENT

- Diplôme collégial en vente-conseils ou domaine connexe;
- De l'expérience à titre de représentant des ventes avec un territoire à développer;
- Le domaine de l'entretien des golfs et l'équipement vous passionne;
- Bilinguisme (français et anglais);
- Communication verbale, écoute active, compréhension du besoin du client, persuasif, tenace, autonome, rigueur et une passion certaine pour le service à la clientèle !

Pour postuler, vous pouvez nous faire parvenir votre CV à l'adresse courriel suivante : [cv@jldlague.com](mailto:cv@jldlague.com)

**Venez-vous joindre à une équipe jeune et dynamique où il vous sera possible d'évoluer à travers nos 16 succursales pour faire carrière au Québec ou en Ontario!**

**Bienvenue au sein de notre grande famille, JLD-LAGUÉ!**