

Depuis plus de 40 ans, les Produits Turf Care Canada Limitée est un chef de file dans la distribution des meilleurs équipements et services de leur catégorie aux terrains de golf, aux municipalités et aux paysagistes. Nous recherchons actuellement une personne enthousiaste qui souhaiterait se joindre à notre équipe en tant que Technicien / Représentant des ventes de la division Irrigation Golf.

Technicien / Représentant des ventes Irrigation Golf

Attributions / Responsabilités:

- Représenter Turf Care et tous ses manufacturiers afin de desservir la clientèle existante et future
- Apporter des solutions concrètes aux problèmes des clients tant au niveau de la vente de produits qu'au niveau du service de réparation
- Programmer et installer les logiciels d'irrigation au besoin
- Réparer les défauts électriques des systèmes d'irrigation chez les clients, incluant de la localisation de fils
- Travaux de GPS sur le terrain

Compétences:

- Bilingue (Français et Anglais) à l'oral et à l'écrit
- Excellent sens du service à la clientèle
- Être en mesure de diagnostiquer des problèmes électriques
- Excellent sens de l'organisation avec une grande attention portée aux détails
- Capacité à travailler de manière indépendante et en équipe
- Être en mesure de prendre des initiatives, être confiant et faire preuve de flexibilité
- Compétences en relations interpersonnelles, en communication et en résolution de problèmes
- Axé sur les résultats ; Reconnu pour son efficacité dans un environnement rapide tout en respectant les délais
- Facilement adaptable aux changements de priorités

Qualifications:

- Diplôme d'études secondaires complété
- Expérience minimale de 2 ans reliée à l'emploi
- Connaissances des produits d'irrigation de golf
- Engagé envers la croissance personnelle et l'approfondissement des connaissances
- Expérience en service à la clientèle sera considérée comme un atout

Salaire à discuter

Si ce poste vous intéresse, veuillez nous faire parvenir votre CV par courriel à hr@turfcare.ca
Nous communiquerons seulement avec les candidats retenus.

For more than 40 years, Turf Care Products Canada Limited has been a leader in the distribution of products dedicated to golf courses, municipalities and landscape companies. We are currently seeking an enthusiastic person who would like to join our team as a Golf Irrigation Technician / Sales representative.

Golf Irrigation Technician / Sales representative

Duties/Responsibilities:

- To represent Turf Care and all of its manufacturers to serve existing and future customers
- To provide concrete solutions to customer problems both in terms of product sales and service repair
- To program and install Toro Central™ software as required
- To troubleshoot and repair any and all field issues that may be encountered, including fault locating
- Field GPS work

Skills:

- Strong verbal and written skills; in English and French
- Strong sense of customer service
- Good with troubleshooting electrical issues
- Excellent organization skills with a high attention to detail

- Ability to work both independently and within a team
- Self-starter, confident and adaptable
- Effective interpersonal, communication and problem solving skills
- Result driven; Known for working well in fast paced and deadline oriented environment
- Easily adaptable to changing priorities and schedules

Qualifications:

- Post secondary education
- Minimum 2 years related experience
- Knowledge of golf irrigation products
- Committed to personal growth and development and ongoing learning
- Previous customer service experience would be considered an asset.

Salary to be discussed

If this position interests you, please send us your resume by email to hr@turfcare.ca
We will contact only selected candidates.